

**День 17**

**Сегодняшний вызов**

***Празднуйте то, что вы делаете***

Люди с высокой вибрацией благосостояния очень сильны в своих посланиях относительно того, что они делают и насколько это помогает другим. Но большинство людей просто не знает, как это сделать. Сегодня мы с вами это изменим легко и быстро.

*Пройдите этот вызов сегодня. Вы сможете. Мы в вас верим.*



*Как прошел вчерашний день?* Вы смогли заметить глубинный сдвиг, когда вы начинаете использовать слова, наделяющие силой? К тому же, вы начали осознавать, насколько легко рассказывать истории, которые забирают у вас силу и дают вам ощущение, что дела идут не так или плохо? Например, пожаловаться, что у вас что-то не получается.

Изменение способа коммуникации и выбор лучших слов, выражений – это на самом деле невероятный шаг навстречу тому, чтобы создать больше процветания и изобилия в своей жизни.

И помните, что все наше совместное путешествие направлено *на повышение вашей энергии и вибрации благосостояния*, которые подобно энергетическим настройкам диктуют то, как вы думаете, чувствуете и действуете.

Люди с высокой вибрацией и энергией благосостояния проявляют себя в мире самыми эффективными способами, они чувствуют свою ценность на более глубоких уровнях, они общаются и ведут переговоры убедительно и уверенно.

Поэтому я действительно горжусь тем, что вы здесь и проходите этот вызов полностью.



## Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Перед тем как мы перейдем к сегодняшнему вызову, мне бы хотелось поговорить немного об унижении себя.

Когда вы выполняете подобные упражнения, вы замечаете одну особенность - насколько легко сказать себе, что ты делаешь что-то не очень хорошо или что ты должен продвинуться намного дальше, чем то, где ты находишься.

Но вот то, что я хочу, чтобы вы знали об этом.

Вера в такие мысли не добавляет никакой ценности в вашу жизнь, совсем никакой. Я серьезно! В этом нет абсолютно ничего хорошего для вас.

Поэтому важно, чтобы вы задали себе вопрос: **следует ли мне верить в эту мысль или нет?** - Зная, что если я поверю в это, это не принесет ничего, но навредит мне или причинит боль.

Я всегда говорю: верить в какую-то мысль - это не значит думать о ней.

Потому что у каждого появляются такие мысли. И до сих пор они появляются и у меня. Но обдумывать эти мысли и верить в эти мысли – это два совершенно разных опыта.

Вы знаете, что вы не всегда контролируете то, о чем вы думаете. Но вы всегда контролируете то, во что вы верите.

Поэтому пока мы продолжаем продвигаться вперед, я прошу вас осознавать негативные мысли относительно того, что вы недостаточно хороши, что вы должны уже достичь большего и что вы не там, где нужно.

И затем просто сделать вызов таким мыслям, понимая, что вера в них не принесет ничего ценного в вашу жизнь.

Вместо этого переместить ваш фокус на то, что является правдой: вы точно там, где должны быть, вы делаете все, что можете, и все разворачивается совершенным образом в вашей жизни.

Как только вы освобождаетесь от каких-то убеждений, обретаете новый взгляд на определенные вещи, как только к вам приходят новые осознания, как только вы перестаете реагировать исходя из прошлого опыта или прошлых эмоций, вы выходите на другой уровень осознанности, вы видите более целостную картину, вы обладаете

## Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

большим пониманием, на основе которого принимаете новые решения, и у вас появляется внутренняя сила и энергия действовать по-другому.

Так вы идете шаг за шагом вперед, расширяя свое сознание и видение более целостной картины мира и более целостного восприятия себя.

Позволение себе быть полностью там, где вы есть (это относится и к уровню доходов, и уровню осознанности, тому, где вы живете, с кем общаетесь, работаете и пр.) – это одно из самых наделяющих силой чувств в мире. Это то, что полностью поддержит ваше путешествие навстречу созданию большего процветания и изобилия в жизни.

### **Сегодняшний вызов называется: Продвигайте то, что вы делаете**

Позвольте рассказать об этом просто. У вас есть что-то ценное, что вы можете предложить миру. Это могут быть ваши знания, услуги, продукты или просто пока идеи.

И конечно, ваше желание получить большую компенсацию в обмен на то, что вы дарите миру.

Итак, как получать больше денег, делая то, что вы любите и то, что помогает другим?

**Это просто:** вы продвигаете то, что вы делаете настолько, насколько вы можете и умеете это сделать.

Есть множество способов донести до других ваше послание о том, что вы делаете и как это может им помочь.

И когда я говорю об этом, многие начинают отвечать: ну это не так уж легко, я не знаю, как это делать.

И это понятно: возможно, вы уже пытались сделать это, но ничего не вышло, не сработало так, как планировалось или вы просто не знаете, с чего начать.

Но у меня на коучинге и других тренинговых мероприятиях были тысячи человек как раз с этим вопросом: как продвигать то, чем ты занимаешься? - И в каждой отрасли можно найти свои способы. И это может быть **намного более легким**, чем то, как вы делаете это.

## Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Поэтому давайте покажу некоторые простые, но глубокие шаги, чтобы вы прошли через этот вызов полностью.

Прежде всего, я хочу, чтобы вы поняли мое определение слова «продвижение».

Многие люди связывают это с маркетингом, с дорогой рекламой, с навязыванием чего-то людям, запутыванием их, придумыванием каких-то хитрых трюков, чтобы они купили что-то. - Для этого вам потребуется делать то, что вам не нравится или неприятно или стать кем-то, кем вы не являетесь.

Но мое определение продвижения связано с образованием. Я всегда фокусируюсь на обучении людей относительно ценности моих услуг, обучении людей важности и ценности финансового инвестирования в их персональный рост, обучении людей тому, в какой ситуации они находятся и как это вредит им.

И вместо того чтобы все продвижение было обо мне, оно на самом деле все о других и том, что я могу сделать, чтобы помочь и служить им.

Когда вы решаете повернуть свое продвижение в сторону образовательного опыта, вы тут же обнаружите, что маркетинг стал более веселым и захватывающим. Потому что вы помогаете и служите людям и в то же время вы развиваете свой бизнес.

Например, вы - практикующий целостное отношение к лечению врач. Все, что вы делаете, - помогаете людям стать здоровыми.

Вы можете рассказывать людям о негативном эффекте того образа питания, которого они придерживаются, или о том, что случится с телом, если они не будут уделять достаточно внимания физической нагрузке.

И поэтому продвигая таким образом свой бизнес, вы помогаете людям и устанавливаете определенный лимит доверия, потому что вы даете столько всего полезного через свой маркетинг. И поэтому людям легко установить связь с вами и начать с вами работать.

Маркетинг, основанный на обучении, поможет справиться со многими вашими страхами, колебаниями, сомнениями, сопротивлениями относительно продвижения.

Но чтобы быть уверенным, давайте перейдем внутрь себя и подготовим пространство, чтобы вы смогли пройти сегодняшний вызов.

*Практика, направленная на повышение внутренней энергии  
благосостояния.*

Устройтесь удобно. Вы можете дочитать текст практики, затем закрыть глаза и проделать ее. Можете не закрывать. Делайте так, как вам будет комфортно по ощущениям. Кому-то важно представить, кому-то важно прочувствовать изнутри. А кто-то может соединить и то, и то в единое целое.

Сделайте несколько медленных, глубоких вдохов. И позвольте своему телу расслабиться. Ничто новое не может войти в ваше сознание, когда вы в напряжении или в состоянии стресса. Позвольте себе расслабиться и таять, отпуская напряжение все больше и больше.

Уделите несколько мгновений побыть в тишине, привести тишину во внутрь, быть присутствующим и соединиться с собой на энергетическом уровне.

Прямо сейчас не надо никуда идти и ничего делать. Просто побудьте с собой на глубоком уровне.

Посмотрите, как вы чувствуете себя относительно маркетинга и продвижения прямо сейчас? Помните, что вы можете быть полностью честными с собой.

Вы продвигаете свой бизнес на ежедневной основе? Какую энергию вы привносите в эту деятельность? Вы обучаете людей во время общения, переговоров? Вы чувствуете себя комфортно относительно тех способов маркетинга и продвижения, которые вы используете?

Не осуждайте ответы, которые вы получили. Просто осознайте то, что для вас на настоящий момент является правдой.

Вы не сможете изменить ничего до того момента, пока не будете осознавать, где вы сейчас находитесь, что для вас на настоящий момент является правдой. И с этой новой осознанностью вы можете начать совершать новые осознанные выборы, которые приведут к большему благосостоянию и процветанию.

## Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

---

### **ВНУТРЕННЯЯ ПРАКТИКА, ПОВЫШАЮЩАЯ ВАШУ ВИБРАЦИЮ БЛАГОСОСТОЯНИЯ.**

Скажите себе внутри себя:

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг;*

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг;*

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг...*

Даже если это чувствуется не комфортным, пугающим, неправдой, просто продолжайте произносить эти слова в течение какого-то времени.

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг;*

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг;*

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг...*

Когда мы подключаем новую энергию в свое сознание, которой до этого не было, часто мы сопротивляемся тому, чтобы она закоренилась внутри. Это совершенно естественно.

И снова в течение некоторого времени повторяйте фразу:

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг;*

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг;*

*я обучаю и вдохновляю через свой маркетинг...*

И сейчас представьте, что вы можете сделать сегодня, чтобы обучать и вдохновлять через ваши маркетинговые ходы? Вы запишите видео? Напишите письмо? А может быть продвижение, основанное на обучении, через социальные сети?

Просто уделите мгновение вообразить, какой контент вы можете создать, которые обучает людей относительно вашего бизнеса? И как вы можете создать нечто похожее сегодня?

Перед тем как мы завершим практику, давайте возьмем на себя **обязательство** попрактиковать этот принцип сегодня:

## Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Внутри себя тихо скажите: **я обязуюсь сделать свой маркетинг сегодня на основе обучения и вдохновения других.**

А затем действительно сделайте это!!!

Сделайте глубокий вдох и медленно выдохните.



Маркетинг может быть веселым, зажигающим. Он может быть полностью выровнен с вашей миссией. И он может быть намного более эффективным, если вы смотрите на это сквозь призму образования, обучения.

Но я скажу вам: вы должны сделать это. Вы должны сесть, просмотреть темы, на которые вы бы могли обучить чему-то людей относительно ваших товаров, услуг, продуктов, а затем действительно сделать это.

Это может быть запись в блоге, видео, рассылка писем, семинар, вебинар, книга или брошюра о том, как ваш товар может помочь, дополнительная информация и пр.

И я обещаю вам, что нет абсолютно никакой разницы, какого рода деятельностью вы занимаетесь. Вы всегда можете начать проводить маркетинг, основанный на образовании прямо сейчас. Все, что от вас требуется, - отложить в сторону ваши оправдания, сомнения или блоки и создать какой-либо образовательный контент, который отражает ваш бизнес.

Давайте перейдем к сегодняшнему вызову, чтобы я мог дать вам некоторые определенные инструкции.

**ВАШ ВЫЗОВ НА СЕГОДНЯ:** Составить список всех проблем, с которыми ваша аудитория/клиенты могут сталкиваться в рамках компетенции вашего бизнеса.

Например, ваш бизнес – помочь людям справиться с лишним весом. Среди проблем могут быть – люди не отдыхают достаточно, неправильное положение позвоночника, психологические комплексы, травмы, которые побуждают есть больше и пр.

Каким бы ни был ваш бизнес, сделайте список проблем, с которыми, возможно, сталкиваются люди, а ваш бизнес решает.

## Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Затем создайте контент, который обучает людей о неблагоприятном влиянии этих проблем на их жизнь. И в конце контента предложите связаться с вами или что-то приобрести у вас.

Ничего сверхъестественного. Просто образование + простое действие-призыв в конце. И снова, когда я говорю о контенте, это может быть что угодно, даже телефонный разговор.

Цель – начать делать и создать маркетинг, основанный на образовании как минимум раз сегодня.

И еще раз: вы составляете список проблем, с которыми ваша аудитория сталкивается, а ваш бизнес/сервис их решает. Затем вы создаете некий контент, который обучает вашу аудиторию относительно этой определенной проблемы, о том как она вредит им и в конце вы размещаете призыв - совершить простое действие (например, позвонить), чтобы вы могли помочь им.

Если хотите **бонус**: возьмите этот контент и опубликуйте в разных местах: в социальных сетях, через прямую рассылку, оставьте в офисах компаний, которые вы посещаете. Где угодно, чтобы это ваше сообщение достигло большего числа людей.

Перед тем как вы завершим сегодня, помните, что ваша ответственность в этом тренинге – делать все, что вы можете. Повышение вашей вибрации благосостояния – это не то, что случается за ночь. Это требует времени, практики, тренировки.

Просто делайте то, что вы можете, уже сегодня. Потому что принципы, которыми я делюсь с вами, вы будете практиковать в течение всей вашей жизни.

До встречи завтра!!!

И напоследок, помните, что вы заслуживаете хорошей компенсации за свое время, энергию и экспертность. Вы чувствуете и делаете это вначале и мир ответит вам.

**P.S.** Поделитесь своим опытом [в группе](#), оставьте ваше обязательство или результат ежедневного вызова, комментариев о том, что получилось, что нет - своей историей – как все прошло. Чтобы мы могли видеть это и поддержать вас на пути. Чтобы мир мог видеть это и поддержать вас на пути.