

Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Идея, автор: Макс Саймон - <http://bigvisionbusiness.com/>

Перевод, дополнения: Евгения Медведева - <http://about-woman.com/>

Данный материал предоставляется исключительно
для личного пользования.

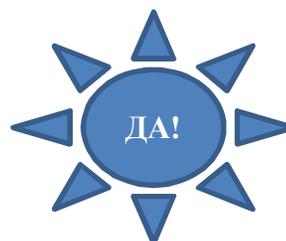
День 4

Сегодняшний вызов:

Делайте смелые заявления

Есть важное различие между теми, кто создает большое благосостояние и изобилие в своей жизни и теми, кто этого не делает. Сегодняшний вызов поможет вам научиться говорить веско, уверенно, чтобы показать то, как вы можете служить другим.

Пройдите этот вызов сегодня. Вы сможете. Мы в вас верим.



Итак, как прошел вчерашний день? Вы ценили свое время и энергию превыше всего? Вы выставляли границы? Вы останавливали себя от того, что забирает ваше внимание? Нечто невероятное случается, когда вы действительно берете полную ответственность за то, как вы распоряжаетесь своим временем. Без оправданий, без того чтобы отдавать свою силу другим. Просто используйте свой самый ценный ресурс наиболее эффективно.

И помните, что все наше совместное путешествие направлено на повышение вашей энергии и вибрации благосостояния, которые подобно энергетическим настройкам диктуют то, как вы думаете, чувствуете и действуете.

Люди с высокой вибрацией и энергией благосостояния проявляют себя в мире самыми эффективными способами, они чувствуют свою ценность на более глубоких уровнях, они общаются и ведут переговоры убедительно и уверенно, они ценят свое время и энергию превыше всего.

Поэтому я действительно горжусь тем, что вы здесь и проходите этот вызов полностью.



Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Сегодняшний вызов называется: Делайте смелые заявления о том, что вы можете сделать для других.

Давайте предположим, что вы идете к врачу, чтобы сделать какую-то небольшую операцию. А он вам говорит: "Знаете, ну я не уверен, что я именно тот врач, который вам нужен. И вообще я не знаю, получится или нет, сработает ли мой метод?"

Если вы услышите такое, вы еще захотите пройти через операцию у этого доктора? – Конечно, нет.

Потому что вы хотите работать с тем, кто ясно и смело заявляет, что он/а может помочь вам. Верно?

А теперь давайте посмотрим на трансформационных лидеров, тренеров, предпринимателей, которых вы уважаете и цените больше всего. Когда они говорят, что вы замечаете обычно? – Верно, они делают смелые заявления о том, что они могут сделать для вас или как они могут помочь вам в чем-то. Они действительно готовы уверенно говорить о той трансформации, через которую они помогут вам пройти.

Поэтому чтобы повысить свою вибрацию благосостояния и создать больше денег и изобилия в своей жизни, для вас настало время делать смелые заявления о том, что вы можете сделать, чтобы помочь другим, так что они будут готовы инвестировать больше и работать с вами более глубоко.

Обычно когда я говорю об этом, люди начинают волноваться. Вы можете подумать примерно так: *я не хочу обманывать, давать пустых обещаний, того, то я не смогу выполнить.* И совершенно естественно, что такие мысли возникают.

Но также очень важно, чтобы вы держали в уме **следующее**.

Первое. Давайте, сначала увидим факты. В жизни вообще нет никаких гарантий, потому что каждая ситуация различается в какой-то степени, а жизнь непредсказуема. На каком-то уровне мы все знаем это.

Но проблема в том, что многие люди слишком озабочены, сработает что-то или нет, даже если они еще не попытались этого сделать.

И одно могу сказать **навверняка**: *если вы не будете пытаться, вы никогда и не достигнете своих целей и останетесь там, где вы сейчас.*

Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

И также вы не узнаете, сможете ли вы кому-то помочь или нет, если вы сначала не сделаете этого.

Поэтому вопрос в следующем: **в какую игру вы хотите сыграть?**

Вы хотите играть всегда безопасно и никогда не рисковать? Или вы хотите выйти вперед, заявить о себе, сделать и увидеть, как все развернется?

Если вы здесь, я надеюсь, что вы выбираете последний вариант.

Потому что по собственному опыту могу вам сказать, что жизнь всегда более наполненная и захватывающая, когда вы готовы войти в неизвестное и совершать большие, смелые шаги вперед.

Второе, что важно запомнить – когда люди говорят «да» поддержке, какому-то процессу, опыту, доверию кому-то, в нашем случае – вам и вашим услугам, для них это также великолепный опыт.

Вы знаете, что большинство не доверяет другим. Поэтому даже если результат не будет совершенным, но вы делаете все, что в ваших силах, чтобы сделать их путешествие позитивным опытом, постоянно демонстрируете то, что вы заботитесь об их успехах и их благосостоянии – это будет также незабываемый и трансформационный опыт для других.

Зная об этом, у меня всегда внутри есть определенное ощущение позволения самому пройти через это и провести других.

Поймите, я не говорю, что вы должны раздавать налево и направо смелые заявления, которые не можете выполнить. Это нечестно.

Но я говорю, что слишком много людей не делают шаг вперед и не демонстрируют другим, как они могут помочь, из-за страха или неуверенности в том, что это сработает.

Давайте выйдем за пределы этого. Потому что это не только поможет вам зарабатывать больше, но также создать лучший, удивительный мир.

Практика, направленная на повышение внутренней вибрации благосостояния

Устройтесь удобно. Вы можете дочитать текст практики, затем закрыть глаза и проделать ее. Можете не закрывать. Делайте так, как вам будет

Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

комфортно по ощущениям. Кому-то важно представить, кому-то важно прочувствовать изнутри. А кто-то может соединить и то, и то в единое целое.

Сделайте несколько медленных, глубоких вдохов. И позвольте своему телу расслабиться. Ничто новое не может войти в ваше сознание, когда вы в напряжении или в состоянии стресса. Позвольте себе расслабиться и таять, отпуская напряжение все больше и больше.

Уделите несколько мгновений побыть в тишине, привнести тишину во внутрь, быть присутствующим и соединиться с собой на энергетическом уровне.

Прямо сейчас не надо никуда идти и ничего делать. Просто побудьте с собой на глубоком уровне.

Посмотрите, насколько вы готовы делать смелые заявления и декларировать результаты, которые вы предоставляете другим?

Когда вы говорите с потенциальным клиентом, покупателем или просто теми, кто рядом с вами, вы говорите им точно, как вы можете помочь?

Когда они выражают свои сомнения или страхи, вы молчите или обговариваете эти моменты, четко показывая, как вы можете пройти это вместе?

По шкале от 1 до 10 сколько уверенности и определенности вы привносите в такой разговор?

Не осуждайте ответы, которые вы получили. Просто осознайте то, что для вас на настоящий момент является правдой.

Вы не сможете изменить ничего до того момента, пока не будете осознавать, где вы сейчас находитесь. И с этой новой осознанностью вы можете начать совершать новые осознанные выборы, которые приведут к большему благосостоянию и процветанию.

ВНУТРЕННЯЯ ПРАКТИКА, ПОВЫШАЮЩАЯ ВАШУ ВИБРАЦИЮ БЛАГОСОСТОЯНИЯ.

Скажите себе внутри себя:

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь...

Даже если это чувствуется не комфортным, пугающим, неправдой, просто продолжайте произносить эти слова в течение какого-то времени.

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь...

Когда мы подключаем новую энергию в свое сознание, которой до этого не было, часто мы сопротивляемся тому, чтобы она закорилась внутри. Это совершенно естественно.

И снова в течение некоторого времени повторяйте фразу:

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

я делаю смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;

А теперь представьте, что вы сделаете с этой новой энергией внутри себя? К кому вы обратитесь (с предложением)? Что вы скажете? Сколько уверенности вы привнесете в этот разговор?

И также увидите, как вы бы проявляли себя по-другому в прошлых переговорах с потенциальными клиентами, покупателями, работодателями, если бы у вас внутри была эта энергия? Чтобы вы сделали по-другому, если бы вы были готовы делать смелые заявления?

Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

Перед тем как мы завершим практику, давайте возьмем на себя **обязательство** попрактиковать этот принцип сегодня:

Внутри себя тихо скажите: **я обязуюсь делать смелые заявления, которые показывают людям, как я могу им помочь;**

А затем действительно сделайте это!!!

Сделайте глубокий вдох и медленно выдохните.



Важно понять, что деньги текут к людям, которые предоставляют мощные результаты и трансформации другим.

Я поделюсь с вами секретом одного невероятно успешного человека: «Я не скажу точно, как я помогаю другим, т.к. есть множество кусочков паззла и неизвестных факторов. Но одно я знаю точно, что я собираюсь сделать все, что в моих силах, чтобы помочь им. И этой уверенности мне достаточно, чтобы быть готовым выполнить мои смелые заявления, и также достаточно людям, чтобы быть готовыми инвестировать в свое продвижение вперед».

Поэтому поймите, что знать заранее, к какому результату вы придете и что произойдет в течении процесса – это не самое важное. И вы не можете также знать ответов на все вопросы до того, как вы начнете действовать.

Но что важно – так это ваша готовность заявить свою уверенность о том, что вы можете сделать для других. Таким образом вы поднимаете свой уровень экспертности и профессионализма.

ВАШ ВЫЗОВ НА СЕГОДНЯ: связаться с одним человеком, который возможно желал работать с вами или, наоборот, предоставить вам работу, нанять вас, чтобы вы сделали нечто новое... и сделать смелое заявление о том, что вы можете сделать для него.

Не имеет значения, как и в чем вы хотите помочь, важно то, что вы заявляете об этом мощно и стоите энергетически за своими словами уверенно и убедительно.

Итак, свяжитесь с таким человеком и поговорите.

Денежный прорыв: Повысь свою вибрацию благосостояния!!!

И если хотите **бонус**, то свяжитесь с тремя людьми и предложите им свои смелые заявления сегодня. Чем больше вы это делаете, тем легче становится, тем больше вы привносите уверенности, силы и тем более вероятно вам скажут «да, конечно».

И помните, что ваша ответственность в этом тренинге – делать все, что вы можете. Повышение вашей вибрации благосостояния – это не то, что случается за ночь. Это требует времени, практики, тренировки.

Просто делайте то, что вы можете уже сегодня. Потому что принципы, которыми я делюсь с вами, вы будете практиковать в течение всей вашей жизни.

И не переживайте, если кто-то скажет вам «нет». Важная часть в том, что вы предприняли действие, сделали все возможное и научились чему-то новому на этом опыте.

И до встречи завтра!!!

P.S. Поделитесь своим опытом [в группе](#), оставьте ваше обязательство или результат ежедневного вызова, комментарий о том, что получилось, что нет - своей историей – как все прошло. Чтобы мы могли видеть это и поддержать вас на пути. Чтобы мир мог видеть это и поддержать вас на пути.